CONECTANDO em Movimento

4ª Edição Especial Natal

Dicas para vender mais presentes ne feira



Na época de Natal, todo detalhe conta. Confira dicas simples para vender mais e encantar seus clientes!

Ofereça embalagem para presente

Facilite a vida do seu cliente.

🎁 Tenha papel de presente, laços e sacolas disponíveis no estande Isso agrega valor ao produto e ainda economiza tempo de quem está comprando para dar de presente na hora.



Organize por faixa de preço

Ajude o cliente a decidir mais rápido!

Separe seus produtos em grupos como "até R$ 30", "até R$ 50" e "acima de R$ 50".

Isso facilita quem já tem um orçamento definido para o presente.





Inclua um cartão personalizado

Um pequeno cartão de "para" e "de" transforma a experiência de compra. Esse toque especial faz o cliente se lembrar do seu estande na hora de escolher onde comprar o próximo presente.



Crie sugestão de presente

Nem todo cliente sabe o que comprar!

"Presente para mãe"

"Presente para amigo secreto"

"Presente até R$ 50"

Placas com sugestões prontas ajudam o cliente a decidir na hora, sem enrolação.



CONECTANDO em Movimento
4ª Edição Especial Natal

Crie uma experiência completa

NÃO SÓ UMA VENDA Toalha + vasinho + cardápio + banner são detalhes simples que fazem o cliente lembrar do seu food truck muito depois de ir embora. Salve esse post e aplique no seu próximo evento! Toalhas, Cobre manchas, toalhas personalizadas, vazinhos, cardápios para a mesa, cardápios e banner você encontra na

📲 (41) 98779-5129

LOBO
BRINDES