CURRICULUM VITAE

Daniele Genovese

Senior Commercial & Business Development Manager

Sales Management · B2B/B2C · E-commerce · Marketplace · Retail · Operations · Digital Commerce

UN COMMERCIALE?
NO, DI PIÙ.

Oltre 15 anni tra vendita, retail, e-commerce e operations: integro il commercio tradizionale con i canali digitali per generare risultati misurabili.

Palermo, Italia
+39 393 1010435
dott.danielegenovese@gmail.com
www.danielegenovese.com

RETAIL MANAGEMENT • E-COMMERCE • MARKETPLACE • DIGITAL TRANSFORMATION • B2B / B2C • MEPA • PROCUREM

PROFILO PROFESSIONALE

Prima commerciale. Poi digitale. Rappresentante 2.0.

Senior commercial and business professional con **oltre 15 anni di esperienza** in gestione commerciale, business development, retail, e-commerce, marketplace e operations.

Esperienza diretta nella gestione di vendite B2B/B2C, acquisti, fornitori, personale, logistica, marketing, P&L, KPI e rapporti con la Pubblica Amministrazione/MEPA.

Forte specializzazione nell'**integrazione tra commercio tradizionale e canali digitali**, con esperienza su Amazon, eBay, IBS, Feltrinelli ed ePRICE.

CERTIFICAZIONI E FORMAZIONE

Certificazioni professionali e percorsi formativi sui principali strumenti del digitale.

Google Skillshop
Certificazioni Google Ads e Formazione Digitale

Google Analytics
Web Analytics e Analisi Dati

Meta Blueprint
Certificazioni e Formazione Social

LinkedIn Marketing Labs
Formazione e Certificazioni LinkedIn Ads

HubSpot Academy
Digital Marketing, CRM e Inbound

Università degli Studi di Palermo
Economia e Amministrazione Aziendale

COMPETENZE CHIAVE

Esperienza commerciale. Visione strategica. Esecuzione.

01 Sales & Business Development
Sales Management, B2B / B2C, Key Account Management, Retail Management, Commercial Strategy.

02 E-Commerce & Digital
E-commerce & Marketplace Management, Digital Marketing, SEO, AI applicata al commercio, Digital Transformation.

03 Operations & Supply Chain
Procurement, Acquisti & Supplier Management, Supply Chain, Stock & Logistics, Gestione MEPA / PA.

04 Management & Finance
P&L, Budgeting, KPI, Cost Control, Team Management (fino a 15 persone).

05 Sistemi & Strumenti

ERP · CRM · SAP · Salesforce · Excel Avanzato · Pivot · Macro · Generative AI · SEO · Digital Marketing

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Conosco il prodotto. Conosco il mercato. Conosco la tecnologia.

MULTISERVICES · Cartoleria 24 — Palermo

2006 – Presente

Responsabile Commerciale & Esperto Vendite Online

70/30	15	€1–5M	5
MIX B2B / B2C	PERSONE GESTITE	PERIMETRO ECONOMICO	MARKETPLACE INTEGRATI

- **2010 – Presente:** Responsabile Commerciale + Esperto Vendite Online. **2006 – 2010:** Commerciale / Addetto vendite.
- Responsabilità diretta su vendite, acquisti, fornitori, personale, magazzino, logistica/spedizioni, amministrazione, marketing, e-commerce, marketplace e rapporti con clienti B2B/B2C e PA/MEPA.
- Gestione commerciale con un mix indicativo B2B 70% / B2C 30%.
- Leadership e gestione di team fino a 15 persone con responsabilità su un perimetro economico indicativo di €1–5 milioni.
- Gestione operativa e strategica di marketplace integrati con i flussi aziendali (Amazon, eBay, IBS, Feltrinelli, ePRICE).
- Coordinamento di assortimento, stock, approvvigionamenti, fornitori e processi logistici end-to-end.
- Sviluppo di relazioni commerciali a lungo termine con partner strategici, aziende e clienti business.

CARTOTEK

Gen 2018 – Presente

Founder & CEO

- Fondazione e gestione strategica di un business orientato alla vendita online di cartoleria, cancelleria, prodotti per ufficio, libri e beni di consumo.
- Definizione del business model, pianificazione finanziaria, budgeting, controllo dei costi e gestione integrata delle vendite online e delle operations.
- Conseguimento di una **riduzione del 10% dei costi operativi** complessivi.
- Progettazione e implementazione di modelli e strategie per il commercio digitale e multicanale.

OFFICE DISTRIBUTION

2016 – Presente

Consulente Strategico e Marketing

- Consulenza direzionale su strategie di integrazione aziendale nel settore delle forniture per ufficio.
- Sviluppo e implementazione di piani di marketing, sviluppo commerciale, e-commerce, marketplace, SEO e strategie digitali.

CONSULENZA / SELLER-PARTNER AMAZON

2016 – 2019

Consulente Indipendente & Seller Partner

- Consulenza strategica ed esecutiva per aziende clienti su performance commerciali, sales e sviluppo dei canali online.
- Esperienza operativa diretta nella gestione e ottimizzazione dello store su Amazon, eBay, IBS, Feltrinelli ed ePRICE.

PROGRAMMI EUROPEI

2010 – 2018

Coordinatore, Trainer & Facilitatore

- Partecipazione e coordinamento di oltre 15 Training Course e progetti internazionali nell'ambito dei programmi Erasmus+/LLP.
- Organizzazione, gestione gruppi, formazione e facilitazione in Germania, Georgia, Filippine, India, Lituania, Estonia, Lettonia e Spagna.

RISULTATI DISTINTIVI

Idee che diventano valore reale.

-10%

Ottimizzazione dei costi

Riduzione dei costi operativi in CARTOTEK attraverso la riorganizzazione dei processi e l'efficientamento finanziario.

5+

Integrazione Digital & Marketplace

Realizzazione e gestione di integrazioni avanzate con i principali marketplace e canali di vendita online.

360°

Sviluppo multicanale

Canali digitali scalabili che integrano commercializzazione, tecnologia, logistica e operations.

FORMAZIONE

Fondamenta economiche. Prospettiva internazionale.

MBA

Master in Global Business Administration (MBA)

Kyiv School of Economics, Ucraina

Assegnatario di Borsa di Studio AIESEC

L

Laurea in Amministrazione ed Economia delle Imprese

Università degli Studi di Palermo

Classe 17 · Conseguita il 27 luglio 2012

ESPERIENZE INTERNAZIONALI

- **AIESEC** — Progetto internazionale a Kiev, Ucraina (2012), in collaborazione con Startup Ukraine.
- **Erasmus** — Periodo di studio e formazione presso la Tallinn University of Technology, Estonia.
- **ESN (Erasmus Student Network)** — Supporto al programma Erasmus e Tesoriere della sezione di Palermo (2012–2014).

MARKETPLACE & PIATTAFORME

Amazon · eBay · IBS · laFeltrinelli · ePRICE · MEPA · Meta

LINGUE

Italiano	Madrelingua
Inglese	C1 · Professionale
Spagnolo	Base

COMPETENZE TECNICHE

- Excel Avanzato (Pivot, Macro, Modelli di Analisi)
- Sistemi ERP, CRM, SAP, Salesforce
- Digital Marketing e SEO
- Generative AI & tool di IA applicati al commercio e all'ottimizzazione dei processi

CONTATTI

Parliamo di nuove opportunità.

Scansiona il QR code per scoprire progetti, referenze e approfondimenti.

dott.danielegenovese@gmail.com

WhatsApp +39 393 1010435

linkedin.com/in/dott-genovese · @genovesedaniele · facebook.com/dani.genovese

danielegenovese.com

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Regolamento UE 2016/679 (GDPR) e del D.Lgs. 196/2003.