

赴美路径图

还在国内、认真考虑来美?先看清路怎么走最稳、登陆前该做什么

华人美国通 · meiguotong.us 出品 | 可打印,逐项对照使用

移民中介满街都是,他们卖的是「希望」——包装成「包拿绿卡」的承诺。我们不承诺结果,只给你一件更值钱的东西:**诚实、专业的判断——你的路通不通、大概要多久、有哪些坑、登陆前该先做什么。**

这份路径图帮你先分清自己属于哪一类、有哪些主要选项,再看清一个几乎所有中介都不懂、却最该重视的关键动作:**登陆美国之前的税务规划。**

第一步 · 先分清:你属于哪一类

不同背景走的路完全不同。先对号入座,再看对应路径:

你的画像	关注重点	主要看哪条路
在读 / 应届 / 专业技术人员	有没有稳妥路径、能否留下	留学转身份 · 职业移民 · NIW
企业高管 / 企业主	用公司或事业成就拿身份	L-1→EB-1C · EB-1A
高净值 / 投资人	更快更稳的身份 + 税务布局	EB-5 · EB-1A · 登陆前税务规划
有美国近亲的家庭	通过亲属团聚	亲属移民(注意排期)

提醒: 以上仅为方向对照,并非法律意见;每条路的资格、时间与风险都取决于你的具体情况,须以专业评估与官方规定为准。

第二步 · 路径 A:普通家庭 / 专业人士

- ☐ 非移民签证:留学(F)、工作(H-1B、L、O)、探亲(B)等——先了解各自适合谁、能否转为移民身份。
 - ☐ 职业移民:EB-2 / EB-3,以及 NIW (国家利益豁免)——适合有专业背景、可自我申请的人。
 - ☐ 亲属移民:通过美国公民或绿卡亲属团聚,注意不同类别的排期差异。
 - ☐ 典型路线:留学 → 工作(OPT/H-1B) → 绿卡,看清每一步的真实门槛与衔接。
 - ☐ 务必了解:拒签风险、排期等待、以及维持身份期间的注意事项。
- 特别注意:** H-1B 有抽签、职业移民有排期、亲属移民排期可能很长——时间预期要提前建立,别把计划压在「一定能中、一定很快」上。

第三步 · 路径 B:高净值 / 企业主 / 投资人

- ☐ EB-5 投资移民:了解投资门槛、区域中心、排期与项目风险(项目尽调极为关键)。
- ☐ EB-1A 杰出人才:适合在专业领域有突出成就者,重在证据组织。
- ☐ L-1 → EB-1C:适合已有公司的企业主/高管,通过跨国公司高管路径。

- ☐ ★ 登陆前税务与资产预规划:成为美国税务居民前,先安排好资产与税务(上岸后再做往往就晚了)。

★ **关键(别人不做):** 一旦成为美国税务居民,全球征税与海外资产申报立即生效。高净值人士最该在登陆之前做税务规划——这是纯移民中介完全不懂、而跨境背景才能给的价值。

第四步 · 无论走哪条路,都要想清楚

- ☐ 移民签证 vs 非移民签证到底差在哪:能否长期居留、能否工作、能否转绿卡。
- ☐ 身份对全家的影响:配偶工作、子女上学与未来的学费/身份。
- ☐ 落地之后的衔接:安家、报税、医疗、子女教育——来美前就该有个整体规划。

三个必须清醒的现实

- ☐ 没有人能「保证」结果——审批取决于官方裁量与你的具体情况。承诺包过的,要格外警惕。
- ☐ 政策与排期会变——今天的路径,明天可能收紧或调整,时间窗口要盯紧。
- ☐ 登陆前不做税务规划,可能一上岸就多交一大笔税——这是最容易被忽略、代价最高的一步。

何时该找专业人士

以下情况,建议在行动前先做一次专业评估:

- ☐ 不确定自己适合哪条路、或曾被拒签。
- ☐ 高净值 / 企业主,需要身份 + 税务 + 资产的整体方案。
- ☐ 计划投资移民(EB-5),需要对项目做独立尽调。
- ☐ 登陆前的税务与资产预规划(几乎所有高净值人士都该做)。

本路径图仅供教育与参考之用,不构成法律、移民或税务建议,亦不针对任何具体个案。移民法规、签证政策与排期可能随时变动,审批结果取决于个人具体情况与官方裁量,任何人均无法保证结果。在做出决定前,请咨询持牌移民律师及税务专业人士,并以官方机构(如 USCIS、美国国务院)信息为准。

关于苏丰原 (Brian B. Su) 与美国雅商顾问公司



苏丰原 Brian B. Su

雅商顾问公司创始人 · 旅美 36 年 · 跨境咨询十七年

现任美国纳斯达克上市公司独立董事,数百场中美研讨会主讲。三十多年扎根美国、横跨中美,既懂中国企业的决策逻辑,也熟悉美国政府、监管体系与地方资源的真实运作。

美国雅商顾问公司 (Artisan Business Group, Inc.)

雅商顾问 2009 年创立于美国伊利诺伊州首府斯普林菲尔德,是一家专注美亚跨境决策的精品咨询机构。真正棘手的跨境问题,往往卡在传统管理咨询与律师事务所之间那段地带——前者给方向,后者管条文,而中间那些既要懂商业、又要懂政策、还要落地执行的事,常常没人真正负责。雅商做的,就是把这段地带打通。

十七年来,我们的客户横跨科技、制造、房地产、物流、金融服务、医疗健康、教育等行业,遍布北美、大中华区、东南亚、欧洲及中东。他们找到我们,往往因为面临同一类问题:地缘政治在变、监管政策在调、市场信号纷繁复杂——需要有人帮他们理出清晰的脉络,明确该在哪里投、如何进场、找谁合作、何时进退。

下一步:让苏总帮你把赴美这条路,按你的情况看清楚

- 有具体问题? 微信扫码加苏总:[brianbsu](https://www.brianbsu.com)
- 预约一对一咨询: 每小时 \$299,含登陆前税务规划评估
- 更多免费工具与文章: meiguotong.us
- 雅商顾问官网: www.artisanbusinessgroup.com



微信 brianbsu