

ARTISAN BUSINESS GROUP, INC.

美国雅商顾问公司

全方位跨境咨询服务手册

企业出海 · 海外身份 · 尽职调查 · 风控管理 · 地缘政治咨询



2026



关于美国雅商顾问公司

雅商顾问公司 2009 年创立于美国伊利诺伊州首府斯普林菲尔德，是一家专注美亚跨境决策的精品咨询机构。但如果只把我们归到“美国市场进入咨询”这一类，其实并不准确。真正棘手的跨境问题，往往卡在传统管理咨询和律师事务所之间那段地带；前者给方向，后者管条文，而中间那些既要懂商业、又要懂政策、还要落地执行的事，常常没人真正负责。雅商做的，就是把这段地带打通。

十七年来，我们的客户横跨科技、制造、房地产、物流、金融服务、医疗健康、教育等各个行业，遍布北美、大中华区、东南亚、欧洲及中东。他们找到我们，往往是因为面临同一类问题：地缘政治在变、监管政策在调、市场信号纷繁复杂，需要有人帮他们从中理出清晰的脉络，明确该在哪里投、如何进场、找谁合作、何时进退。

这种判断力不是凭空得来的。它的根基，是创始人苏丰原（Brian B. Su）三十多年扎根美国、横跨中美的亲身经历，既理解中国企业的决策逻辑，也熟悉美国政府、监管体系与地方资源的真实运作方式。他长期担任企业的跨境战略顾问，并在美国纳斯达克上市公司出任独立董事，对美国资本市场、公司治理与合规要求有第一手的认识。咨询桌的两端，他都坐过；正是这份“两边都待过”的经验，让雅商能在文化、政府与商业三套体系之间，既做得了翻译，也扛得住分量。

跨境的方向从来不止一条。近年来，越来越多的中国企业把目光投向海外，而出海远不是把生意原样搬到另一个市场那么简单；尤其是制造业、产业投资，以及任何需要与政府、合规和本地资源打交道的项目。我们协助中国企业高管研究并制定出海的战略、风险与合规方案，从市场准入、外资审查（CFIUS）与出口管制，到地缘政治风险评估，帮助他们在陌生的法律与商业环境里提前看清门槛、避开暗礁，把每一步都走得稳、走得远。



创始人苏丰原（Brian B. Su）拥有逾三十年美中跨境商业与政策分析经验，现任一家纳斯达克上市公司独立董事兼薪酬委员会主席。多年来，他持续为家族办公室、企业高层及投资机构提供闭门简报与战略咨询，在业界积累了深厚的口碑与信任。雅商团队以双语方式运营，直接对接客户决策层，不经中间环节。我们深耕美国、大中华区及东南亚市场，并与国际律所、会计师事务所及各类专业机构保持长期稳定的合作关系。

我们的服务对象涵盖中外企业、跨国集团、金融机构及高净值家庭。无论您正在筹划进入美国市场、重新审视全球资产布局，还是希望在新兴市场中寻找切入机会，雅商都能为您提供有深度、可落地的分析与建议，帮助您在关键节点看清方向、识别风险、做出更有把握的决策。



一、国际市场与监管情报报告

国际市场与监管情报报告	
针对特定国家市场、行业、监管问题或地缘政治情景，提供专项书面分析评估。	美元 \$1,000 起
✓ 含核心发现、风险提示与行动建议	
✓ 5 至 10 个工作日交付	
✓ 适用于全球任意单一目标市场	

二、美国市场准入可行性评估

美国市场准入可行性评估	
针对您的赴美投资或业务拓展计划进行结构化深度审查，涵盖监管路径、合作伙伴格局、竞争风险与时机研判。	美元 \$2,500 起
✓ 以简报文件形式交付，含完整市场分析与法规路径建议	
✓ 可隔 60 分钟视频解读会	
✓ 比「快速诊断包」更深入，专针美国市场的法规、税务、运营环境	



三、商业与个人背景尽职调查

专为企业家个人及中国出海企业量身定制 —— 信息核实、风险管控、决策支持。

六大专项调查模块

模块	适用场景	费用
企业主体背景核查	美国合作方/代理商/投资方资质核实	\$2,000
个人背景核查	核实关键合作人、高管、代理人真实身份与信用	\$1,000
财务与资产尽职调查	签署重大合同、投资注资、并购前财务风险评估	\$800
网络与声誉调查	全面了解目标方公众形象与潜在负面信息	\$500
合规与反欺诈专项	跨境交易、外商投资、反洗钱合规需求	\$1,000
婚前个人背调	跨国网络交友、婚恋安全核实	\$500

套餐优惠方案

套餐名称	包含模块	适合对象	费用
基础商业核查套餐	企业 + 网络声誉	初步接触合作方	\$2,000
商业全面尽调套餐	企业+个人+财务+网络	签约/投资前深度核查	\$3,500
合规专项套餐	企业 + 合规反欺诈	跨境交易合规需求	\$2,500
个人婚恋安全套餐	个人 + 婚前背调	跨国婚恋安全核实	\$1,200
企业全套尽调套餐	全部六个模块	高价值合作/投资决策	\$4,500

加急服务：标准交付周期为 48–72 小时；24 小时加急附加\$500 美元。



四、跨境危机与敏感事件应对

跨境危机与敏感事件应对	
当您在身份安排、海外资产配置、商业纠纷、合作争议或突发事件中遇到困境，雅商可提供及时、专业的应对支持。	美元 \$2,000 起
✓ 协助梳理复杂局面，协调法律顾问与多语种沟通	
✓ 帮助您在多重法域与文化环境中维护自身权益	
✓ 首次评估保密进行，可在 24 小时内安排	
✓ 高度重视客户隐私，严守商业机密	

五、常设战略顾问服务

常设战略顾问服务（直接客户 Retainer）	
为正在推进跨境决策的企业客户提供顾问留任服务，最短三个月。	美元 \$4,000 起/月
✓ 地缘政治动态跟踪与定期简报	
✓ 交易支持与监管指引	
✓ 利益相关方沟通与协调	
✓ 按月服务，持续风控。年度合同优惠另议	



六、企业家与高净值人士海外身份规划

对于高净值人士和企业家家庭而言，移民从来不是一个简单的签证问题，而是一项牵涉身份规划、资产架构、税务安排、子女教育时间窗口、家庭生活重心迁移乃至代际财富传承的系统性决策。选错路径，代价不仅是时间和金钱，更可能是错过最佳的政策窗口期，或在不知情的情况下触发中美两国的税务合规风险。市场上不缺移民中介，缺的是能站在客户整体利益的高度，将身份规划与资产配置、商业布局、家庭需求统筹考量的战略性顾问。

雅商顾问公司为有意赴美定居、子女就学或资产全球化配置的高净值人士及企业家家庭，提供系统性移民路径评估与全程策略支持。我们不代理签证申请，而是在启动任何法律程序之前，先帮助客户看清全局。根据您的资产结构、职业背景、家庭构成与长期目标，量身比较各签证与移民类别的优劣势、时间成本、资金门槛与潜在风险，确定最适合的路径组合，再协调美国专业律所推进申请流程。对于许多客户而言，移民规划与投资布局往往密不可分：赴美身份安排常常需要与房产购置、公司设立、税务架构甚至子女学区选择同步推进，而这正是雅商作为跨境综合顾问的核心价值；我们不只帮您拿到身份，更帮您在拿到身份的过程中，把每一步都走对。初步评估严格保密，结果通常在五个工作日内反馈。

签证类别	适用对象	说明
EB-5 投资移民	有意通过投资获得永久居留身份	资本驱动型绿卡路径
EB-1A 杰出人才	商业、科技、学术或文化领域卓越成就者	无需雇主担保
EB-2 NIW 国家利益豁免	具备专业深度与行业影响力的高端人才	无需雇主担保
EB-1C 跨国公司高管	跨国企业高管或经理职务	公司内部调任获得绿卡
L-1 跨国调任签证	企业创始人或高管赴美开拓业务	可转申 EB-1C 绿卡
J-1 访问学者	学术、研究或文化交流需求	交流项目
B-1/B-2 访问签证	短期赴美出差、商务考察或旅游观光	签证申请准备及面签辅导

服务包括资质初步评估、路径比较分析、材料策略指导及律所协调对接。初步评估严格保密，五个工作日内反馈。费用根据具体情况而定。



七、赴美邀请函与跨境咨询服务

赴美邀请函服务

服务项目	A 标准邀请服务	B 邀请+增值服务
建立邀请方与受邀方电子信互动	✓	✓
提供针对性赴美邀请函	✓	✓
提供面签培训与出入境问答清单	✓	✓
答复美国使领馆/边检海关问询	—	✓
推荐美国法律专家服务	—	✓
服务费用（不可退）	\$800	\$1,500

加急服务：通常 4 个工作日完成；24 小时加急额外支付\$150。

跨境咨询服务（按时计费）

服务项目	A 语音咨询	B 视频咨询
了解客户背景与需求，提供针对性建议	✓	✓
沟通方式	电话/微信语音	Zoom 视频会议
每次服务时长	不超过 1 小时	不超过 1 小时
套餐优惠	—	购买 2 小时赠送 1 小时
每次收费（不可退）	\$200	\$300



八、EB-5 投资人专项服务

EB-5 本质上是一种风险投资，而非单纯的身份购买。投资人在追求绿卡的同时，往往将注意力集中在移民审批进度上，而忽视了资金回款的底层逻辑——项目的真实盈利能力、资本结构的优先顺序、抵押担保的实际价值、以及管理人权限与免责条款中隐藏的风险敞口。过去十余年的行业实践反复证明，许多投资人并非不够谨慎，而是缺乏独立于项目方和移民律师之外的专业视角，来系统性地审视一个项目究竟值不值得投入。雅商顾问公司深耕 EB-5 领域多年，既作为项目团队的市场顾问参与过多个优质项目的募资与推广，也为众多中国投资人提供过独立、客观的项目评估与全程顾问服务。我们的 EB-5 专项服务，正是为解决这一结构性痛点而设——帮助投资人在签约之前看懂文件、识别风险、掌握谈判筹码，在追求绿卡的同时，最大限度地保障资金安全与回款预期。

服务项目	服务内容	费用
EB-5 项目选择与基础分析	协助筛选项目类型，初步风险评估，视频会议沟通	\$2,000
EB-5 单个项目深度尽调	全面审阅 PPM、商业计划书、贷款合同等核心文件，出具书面报告	\$3,000/项目
EB-5 全程顾问服务	选项目+不限数量尽调+律所对接+谈判协助+递案支持	\$10,000
EB-5 投后管理服务	持续跟踪项目进展，风险预警，协助启动应对机制	详询

雅商 EB-5 核心优势：

- ✓ 比律师更懂房地产与酒店资产运营
- ✓ 比房地产从业者更懂基金架构与资本层级
- ✓ 比基金管理人更懂 EB-5 移民合规与投资人保障机制



九、中国制造业企业赴美落地服务

在全球供应链加速重构、美国对华关税持续升级的大环境下，“中国制造、美国落地”正从少数企业的前瞻布局变为越来越多制造型企业的刚性需求。无论是为了规避 301 关税的直接冲击、利用“美国制造”标签重新打开出口通道，还是为了贴近终端市场缩短交付周期、借助美国本土供应链获取政府采购与大客户准入资格，赴美设立制造基地或仓储物流中心已经成为一条被反复验证的可行路径。

然而，从一个想法到一座运转中的工厂，中间横跨选址、注册、合规、税务、签证、用工、政府关系等数十个环节，每一个环节都可能因为信息不对称或文化差异而产生意想不到的成本与风险。雅商顾问公司专注协助中国中小企业以高效、合法、低风险的方式进入美国市场，核心团队由前美国政府官员、注册会计师、移民顾问与产业专家组成，具备丰富的中美两地资源与实操经验。我们特别强调在项目启动前提供详尽的可行性分析与风险评估报告，从法律、税务、市场、供应链、人力资源、社区环境等多维度识别潜在风险并制定应对预案，帮助客户实现“避税+签证+落地制造+本地运营”四重战略目标，不仅把工厂建起来，更要确保它能持续、合规、有竞争力地运转下去。适合行业包括但不限于家电、零部件、塑料制品、医疗器械、包装、纺织、智能设备等具备出口背景和产能转移需求的制造型企业。

服务阶段	服务内容	参考费用 (USD)
1. 初步项目预评估	市场可行性研究、风险评估、初步方案	\$3,000 起
2. 实地考察与商务协调	考察安排、翻译服务、落地选址方案建议	\$6,000 起
3. 企业落地执行与政策咨询	政策合规、公司治理架构、签证移民咨询、注册许可	\$12,000 起
4. 企业启动及后续服务	人才招聘支持、日常运营咨询、长期市场拓展	\$8,000 起

全流程服务参考总价：\$29,000 起（分阶段支付，无退费）。与「落地运营一站式包」价格区间一致，具体费用视项目复杂程度而定。

签证与移民路径组合建议

签证类别	适用人群	优势
L-1A 跨国高管签证	中方母公司派驻管理层	可申请 EB-1C 绿卡
EB-5 投资移民	企业股东或高管	全家获得绿卡
H-1B 技术签证	雇佣中方技术人员	可转绿卡身份



十、中国企业解除美国制裁咨询服务

在中美战略竞争持续深化的背景下，越来越多的中国企业因供应链关联、最终用途争议、技术出口管控或地缘政治因素，被列入美国商务部实体清单（Entity List）、财政部外国资产控制办公室特别指定国民清单（SDN List）、国防部中国军工企业清单（CMC List）或其他国家安全相关制裁名单。一旦被列入，企业将面临国际供应链断裂、美元结算通道关闭、海外客户流失、品牌声誉受损等一系列连锁冲击，严重者甚至丧失参与全球市场的基本资格。然而，制裁并不等于终局。美国联邦法律框架下存在明确的申诉、豁免与解除机制，关键在于是否具备清晰的合规整改路径、专业的美方资源对接能力，以及对美国政策节奏与政府运作逻辑的深度理解。

雅商顾问公司自 2009 年创立以来，长期深耕中美跨境合规与国际风险管理领域，虽非律师事务所，但在协调法律、政策、公关、媒体与产业资源方面积累了丰富的实操经验。我们作为跨界战略协调者与资源整合推动者，联合美国本土执业律师、注册游说机构与政策研究团队，为遭受制裁的中国企业量身制定符合美国联邦法规的制裁解除方案，帮助客户在合规框架内重建信任、化解危机、重返国际市场。适用对象包括被列入实体清单、SDN 清单、CMC 清单的企业，以及因误解、供应链关联或最终用途风险而遭受制裁的出口企业与技术公司。我们同时欢迎与中国本地律师事务所、跨境咨询公司及商协会展开深度合作，整合资源、联合服务，共同为中国企业提供合法、高效、可持续的应对策略与解决路径。

服务阶段	服务内容	参考费用 (USD)
初步评估	制裁类型分析、可行性评估报告 (中英文)	\$8,000–\$15,000
项目设计与专业对接	行动计划、整改建议、美方律师/ 游说顾问对接	\$15,000–\$25,000
正式申诉与执行管理	全程项目管理、政府提交文件、材 料归档	\$100,000 起
形象修复与国际重建	媒体通稿、合规整改案例发布、品 牌重塑	按模块报价

注：雅商顾问公司不提供法律代理服务。律师事务所、注册游说公司等专业机构将根据实际项目单独报价、单独签约。



十一、企业出海全球标准化咨询服务

覆盖北美、东南亚、中东、拉美、欧洲、非洲等全球主要市场，在中美博弈常态化、全球供应链加速重组的大背景下，中国企业出海已不再是简单的市场拓展，而是一项涉及地缘政治研判、监管合规、关税壁垒、制裁风险与文化适配的系统性决策。雅商顾问公司凭借十余年跨境实操经验与深厚的国际政商资源网络，为出海企业提供从战略规划到落地执行的全链条标准化服务产品，帮助客户在复杂多变的国际环境中看清方向、规避风险、把握窗口期。每一项服务均融入地缘政治分析与风险评估视角，确保企业在做出重大海外投资决策前，充分了解目标市场的政策走向、合规红线与潜在不确定性。

产品	核心定位	合作伙伴优惠价 (USD)
产品出海快速诊断包	轻量级市场信息 + 风险识别，适合初步探路	\$2,000 一次性
市场深度调研包	行业研究 + 政策法规 + 竞争分析	\$4,000-\$8,000
实地考察对接包	考察行程 + 政府/商会对接 + 选址建议	\$10,000-\$15,000
落地运营一站式包	公司设立 + 合规 + 税务 + 招聘，全流程落地	\$30,000-\$50,000
年度常年顾问	持续风控 + 政策预警 + 运营支持（含团队支持）	\$40,000-\$60,000/年
出海研习培训班	集中培训 + 实地参访 + 资源对接	\$1,200-\$1,800/人

定价逻辑说明

「快速诊断包」\$2,000：轻量级全球市场扫描，15-20 页报告 +1 小时视频咨询

「美国市场准入评估」\$2,500 起（零售价）：专针美国市场的深度结构化审查，含法规路径与税务分析

「常设战略顾问」\$4,000/月（零售价）≈ \$48,000/年，与「年度常年顾问」\$40K-\$60K



十二、战略演讲与高层简报



苏丰原 Brian B. Su

雅商顾问公司创始人 / 总裁

苏丰原先生长期受邀在家族办公室峰会、投资论坛、企业高管研讨及商业协会活动中发表主题演讲或参与讨论，足迹遍及美国各地、新加坡、日本及中国。他以清晰的框架与非意识形态的视角，将复杂的美亚地缘政治与跨境市场动态转化为可执行的判断依据。

演讲形式	时长	说明
主题演讲	30–45 分钟	适合论坛、峰会、商会活动
高层闭门简报	90 分钟	适合董事会、高管团队、投资机构
圆桌论坛嘉宾或主持	根据活动安排	可作为嘉宾或主持参与

演讲语言：英语与普通话。建议至少提前三周确认档期，国际活动请适当提早。费用详询。



十三、跨境风险与机遇在线平台

CrossBorderIQ.pro

跨境决策操作系统 | Cross-Border Decision Operating System

CrossBorderIQ 是雅商顾问公司推出的在线跨境决策平台，专为有意出海的中国企业与高净值家庭提供智能化的风险评估与决策支持工具。用户可在线完成评估，系统自动生成分析报告，帮助您在正式咨询前先行梳理思路、识别风险、明确方向。

平台功能：

- ✓ 免费工具：出海可行性快速评估、制裁风险筛查、移民路径初筛、关税影响测算、合规健康检查、退出就绪评估
- ✓ 付费报告：高净值家庭赴美综合评估（\$99）、行业深度报告（\$199-\$699）
- ✓ 订阅服务：月度政策简报、行业动态跟踪（\$29-\$99/月）
- ✓ 智能导流：评估结果自动匹配雅商专业咨询服务，无缝衔接

访问平台：CrossBorderIQ.pro

收款方式

- 美元电汇（Wire Transfer）
- 人民币转账
- Zelle
- PayPal
- 加密货币（USDT）

美国雅商顾问公司
Artisan Business Group, Inc.

地址：3309 Robbins Road, #188
Springfield, IL 62704, USA

联系人：苏总
微信：brianbsu
邮箱：mailto:mailbox@ArtisanBusinessGroup.com
官网：www.ArtisanBusinessGroup.com
www.BrianBSu.us

扫码添加微信





免责声明

本公司不提供法律代理服务，所有法律文件与政府沟通由客户聘请的美国律师完成。我们仅提供前期评估、资源统筹、合规建议与整体项目管理。本手册仅供参考，具体服务范围、价格及条款以正式服务协议为准。

© 2026 Artisan Business Group, Inc. All Rights Reserved.