Im Browser öffnen

GARAGENCOACHING

MEHR FAHRT IM BUSINESS

Branchengespräch Oktober 2026

Liebe Branchengespräch-Freunde

Die Inhalte in der Übersicht

- 20 Jahre Garagencoaching - Impressionen vom Jubiläum
- Mitarbeitergespräche und Entwicklung - Respektvolle Entwicklungsgespräche führen will gelernt sein
- After Sales 2030: Rentabilität gesichert?
- Der Werkstattplaner: Termin- und Kapazitätsplanung für 2027
- Das Branchengespräch interaktiv: Aktiver Austausch, Bereichernde Informationen

---

20 Jahre Eurotraining GmbH / Garagencoaching

Es war ein sehr schöner Anlass. Eine Ausfahrt in wunderbaren Oldtimern und das gemeinsame Zusammensein zwischen nostalgischen Automobilen. Herzlichen Dank allen Gästen, Kunden und Teilnehmenden.

Kulinarisch wurden wir von **Maiergrill AG • EVENT CATERING** verwöhnt, in einer einzigartigen Umgebung bei **Rent a Classic GmbH**
Herzlichen Dank an alle Beteiligten. Vielen Dank an dieser Stelle auch dem Fotografen, **Silvio Holdener**



Mitarbeitergespräche, die motivieren, Klarheit schaffen und Entwicklung ermöglichen

Mitarbeitergespräche gehören zu den wichtigsten Führungsaufgaben – und gleichzeitig zu den anspruchsvollsten.

In diesem praxisorientierten Workshop lernen Sie Gespräche professionell vorzubereiten, souverän zu führen und auch in herausfordernden Situationen wertschätzend, klar und lösungsorientiert zu kommunizieren. Anhand von realen Fallbeispielen gewinnen Sie Sicherheit und erhalten direkt umsetzbare Werkzeuge für Ihren Führungsalltag.

Am 27. und 28. Oktober im wbz Lenzburg
Investition: CHF 890.-
Am besten sofort anmelden!
Anmeldung direkt im wbz Lenzburg unter: https://lnkd.in/eg88G2BG

After Sales 2030- Rentabilität gesichert?

Werkstatt, Kundendienst, Ersatzteillager, Zubehör, Garantie, Fahrzeugaufbereitung, Reifenhotel und mehr. Nur wer den gesamten After Sales (AS) Bereich erfolgreich orchestriert, schafft Service Excellence, Kundenerlebnisse, Loyalität, Effizienz und nachhaltigen Erfolg.

Funktioniert das AS-Geschäft in Ihrem Unternehmen wirklich? Hier ein paar Fragen dazu:
1. Besteht bereits ein Dienstleistungsprogramm für BEV – Elektrofahrzeuge, welches einen klaren Mehrwert für Kunden und das Unternehmen darstellt?
2. AS-Entwicklung: Welche Auswirkungen haben die Verkaufszahlen der letzten 3-4 Jahre auf das After Sales Geschäft und was wird unternommen, um eventuelle Ausfälle zu kompensieren?
3. Das Reifengeschäft als Kundenbindungsfaktor: Wie ist das Verhältnis der Anzahl aktiver Kundenfahrzeuge zu der Anzahl Radwechsel pro Saison?

Wir werden dieses Thema im nächsten Jahr 2027 intensiv behandeln, denn viele Garagen können in dem Bereich ihre Stabilität und Rendite noch wesentlich steigern.



Einfach, robust, übersichtlich

Elektronische Termin und Kapazitätsplaner gibt es viele und einige davon sind auch richtig gut. Aber je nach Unternehmen, wird ein Planungsinstrument auf Papier gewünscht. Da ist die Auswahl sehr reduziert und wirklich gut ist nur einer:

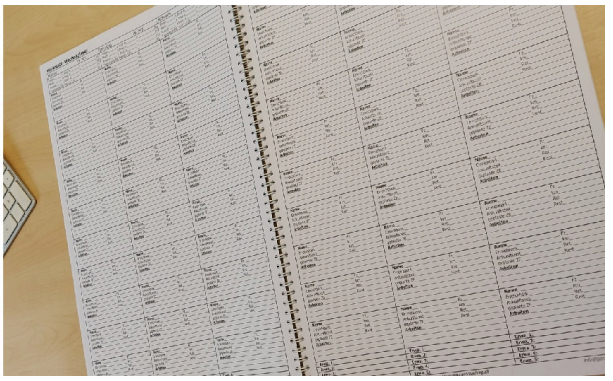
Der Garagencoaching Termin- und Kapazitätsplaner - Einfach, robust und übersichtlich.

Für kleine Werkstatt- und Karosseriebetriebe in der Fahrzeugbranche, mit bis zu 10 Durchgängen pro Tag. Der Termin- und Kapazitätsplaner von Garagencoaching spart Zeit, Ärger und ganz viel Geld.

Er kostet CHF 150.- inkl. Porto und Verpackung (in der Schweiz) exkl. MWST
Gute Planung für CHF 12.50/Monat

Die Produktion für 2027 läuft. Bestelle also gleich jetzt, um Dir Dein Exemplar zu sichern. info@eurotraining.ch







Absolut bereichernd – Vielen Dank 🙂

Der Erfahrungsaustausch zum Thema Risikomanagement war sehr aktiv. Die

Teilnehmenden erzählten von unerwarteten Vorfällen, die alle Unternehmen treffen können.

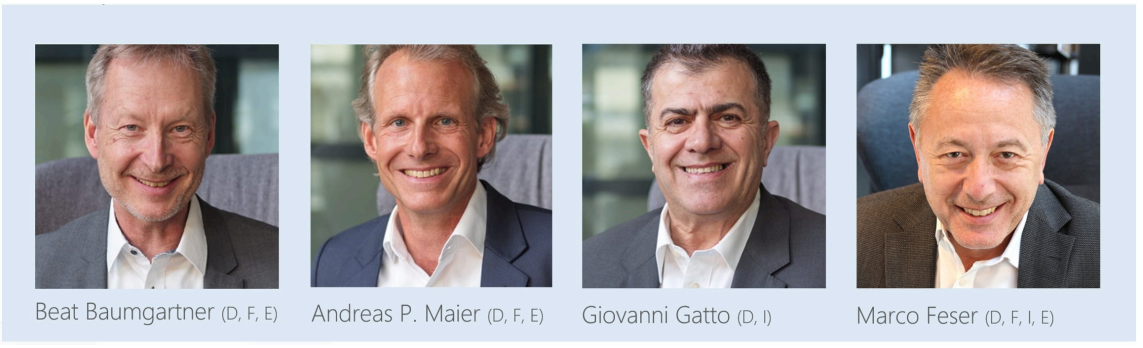
Die nächsten „Branchengespräch interaktiv“ finden statt am:
📅 Do. 5. November: Qualität im Garage-Unternehmen
📅 Do. 3. Dezember: Forecast 2027: Markt, Unternehmens und Abteilungsbudgets, Ziele für Mitarbeitende und mehr…

Das Branchegespräch interaktiv: Ein Thema, viel Know-How. Erfahrungsaustausch mit Wissensgewinn und praxisorientierten Anwendungsmöglichkeiten.
Jetzt anmelden: info@eurotraining.ch

📅 Immer am ersten Donnerstag im Monat
⏰ Zwei Stunden online, von 10:00 Uhr bis 12:00 Uhr.
📝 Ein Kernthema, Hintergrundinformationen, Diskussionen, Erfahrungsaustausch und Lösungsansätze.
💰 Profitiere für Dein Unternehmen.
💡 Einzelsession CHF 60.- (exkl. MWST)

MEHR FAHRT IM BUSINESS - wir sind für Sie da

Beste Grüsse und viel Erfolg,



GARAGENCOACHING
MEHR FAHRT IM BUSINESS

Eurotraining GmbH / Garagencoaching

Schifflände 26, 8001 Zürich

Diese E-Mail wurde an {{ contact.EMAIL }} versendet.

Du hast diese E-Mail erhalten, weil du dich für unseren Newsletter angemeldet hast.

Abbestellen