



Tesouraria sofisticada para sua empresa.

Câmbio · Hedge · Trade Finance · Crédito — integrados em uma estratégia única para empresas

borealfinancas.com.br

BOREAL

2026

2026

C O R P O R A T I V O

Quem Somos

Boutique financeira fundada em 2016 por profissionais de bancos e empresas

A Boreal Finanças é uma boutique financeira especializada em atender empresas em suas necessidades de câmbio, hedge, crédito e leasing.

Nossos sócios construíram suas carreiras dos dois lados do mercado — em instituições financeiras e em grandes empresas. Essa vivência dupla nos permite compreender profundamente o ciclo financeiro dos nossos clientes e traduzi-lo em estratégias que os bancos dificilmente oferecem de forma isolada.

Não somos uma mesa de operações. Somos parceiros estratégicos que integram execução, inteligência de mercado e engenharia financeira em cada mandato.

10 anos

de história

+15

Bancos parceiros correspondentes

4

Pilares integrados: Câmbio · Hedge · Crédito · Leasing

Quatro pilares integrados

Soluções que se complementam no ciclo financeiro da empresa

0 1

CÂMBIO

Execução cambial com acesso a múltiplas mesas bancárias. Comércio exterior, remessas, pagamentos internacionais.

0 2

HEDGE

Proteção estratégica contra a volatilidade cambial, de commodities e de metais. Derivativos sob medida.

0 3

TRADE FINANCE

Linhas de comércio exterior (FINIMP, ACC, ACE, NCE) e funding internacional. Acesso a credores globais.

0 4

CRÉDITO

Crédito PJ, capital de giro, Mercado de Capitais, BNDES e leasing operacional estruturados com +15 bancos parceiros.

Soluções para empresas

Portfólio completo para câmbio, hedge, crédito e leasing

C Â M B I O

Câmbio Corporativo

Execução cambial com múltiplas mesas

C Â M B I O

Câmbio Alternativo

Troca de posição e stablecoins

H E D G E

Hedge Cambial

NDF, Swap, Futuros, Opções

H E D G E

Hedge Commodities

Soja, milho, café, açúcar

H E D G E

Hedge de Metais

Ouro, prata, cobre, aço

T R A D E F I N A N C E

Trade Finance

FINIMP, ACC, ACE, NCE, PPE

T R A D E F I N A N C E

Funding Internacional

Acesso a credores globais

C R É D I T O

Crédito PJ + Leasing

Capital de giro, BNDES, leasing

01

SEÇÃO

Câmbio Corporativo

Execução cambial com acesso a múltiplas mesas bancárias e assessoria estratégica



O coração do comércio exterior

Toda empresa que importa, exporta ou remete precisa de estratégia — não apenas cotação

Por que estratégia cambial importa

Uma diferença de centavos na taxa de câmbio pode significar milhões ao longo de um exercício. Com a Boreal, sua empresa acessa múltiplas mesas de câmbio autorizadas pelo Banco Central simultaneamente — gerando competição real e garantindo o menor spread disponível no mercado em cada operação.

Muito além da execução

Orientamos sobre o melhor momento de contratar o câmbio, estruturamos estratégias de travamento e oferecemos suporte completo no cadastro e documentação junto às instituições. Nosso atendimento é consultivo — você decide com informação, não com intuição.

OPERAÇÕES ATENDIDAS

Importação

Pagamentos a fornecedores no exterior

Exportação

Recebimento de divisas

Remessas financeiras

Dividendos, empréstimos, investimentos

Royalties e licenças

Pagamentos por propriedade intelectual

Serviços internacionais

Contratação de tecnologia e consultoria

Por que a Boreal

Quatro diferenciais que definem cada mandato

EXE

Execução

Correspondente de +15 bancos com competição de mesas. Liquidação D+0 até 18h e Swift em 2h após fechamento.

INT

Inteligência

Relatório diário de cenário, análise de tendências e assessoria sobre o melhor momento de contratar.

AGI

Agilidade

Processos enxutos, trader dedicado e suporte completo em cadastro e documentação junto às instituições.

PER

Personalização

Cada operação é diagnosticada individualmente. Sem templates — a estratégia nasce da realidade da empresa.

Estrutura operacional

Acesso institucional, liquidação rápida, atendimento personalizado

0 1

Competição de mesas

- +15 bancos correspondentes
- Cotação simultânea em múltiplas mesas
- Menor spread disponível em cada operação
- Independência em relação a um único banco

0 2

Inteligência de mercado

- Relatório diário de cenário cambial
- Análise de tendências e indicadores
- Suporte sobre timing de contratação
- Assessoria consultiva em cada decisão

0 3

Atendimento dedicado

- Trader dedicado do início ao fim
- Comunicação direta com o responsável
- Suporte completo em cadastro e KYC
- Sem transferências de atendimento

Agilidade e velocidade de liquidação

Resolução de urgências operacionais em tempo real

D+0

Liquidação no mesmo dia

Fechamento até 17h com liquidação no mesmo dia para todas as moedas até 18h. Resolução de urgências que poucos concorrentes conseguem entregar.

2h

Swift em 2 horas

Envio do Swift em até 2 horas após fechamento e recebimento completo da documentação. Previsibilidade e tranquilidade em cada operação.

1:1

Trader dedicado

O mesmo trader que fechou a operação acompanha até a liquidação. Comunicação direta, responsável único, zero transferência de atendimento.

Soluções alternativas de câmbio

Troca de posição e stablecoins — eficiência tributária e velocidade de fintech

COMPENSAÇÃO ESTRUTURADA

Troca de Posição

COMO FUNCIONA

Compensação entre posições internacionais, eliminando o fluxo via sistema bancário tradicional.

BENEFÍCIOS

- Isenção de IOF
- Liquidação em até 30 min
- Estrutura regulatória integral
- Competitividade superior

CRIPTO LASTREADA EM MOEDA FORTE

Câmbio por Stablecoins

COMO FUNCIONA

Stablecoins lastreadas em moeda forte para liquidação internacional segura e eficiente.

BENEFÍCIOS

- Isenção de IOF
- Liquidação ≤ 30 min
- Custos reduzidos
- Opera em países embargados

02

SEÇÃO

Hedge Estratégico

Não existe hedge padrão. Existe hedge adequado.



Proteção com inteligência

Preservação de margem e previsibilidade financeira em cenários de volatilidade

" O objetivo do hedge não é prever o câmbio — é proteger a margem. "

01

Diagnóstico

Análise técnica da exposição cambial, fluxo de caixa e apetite a risco da empresa.

02

Instrumentos sob medida

Seleção do derivativo adequado: NDF, Swap, Futuros, Opções e estruturas zero-cost.

03

Gestão ativa

Monitoramento contínuo, rolagens, ajustes e suporte ao Hedge Accounting (IFRS/BR GAAP).

Gestão ativa & Hedge Accounting

Hedge é gestão dinâmica — não evento isolado

Gestão ativa da posição

- Monitoramento contínuo de mercado
- Ajustes estratégicos conforme cenário
- Rolagem e reestruturação dinâmica
- Desmontagem quando apropriado

Reduz ruído no resultado financeiro

Suporte ao Hedge Accounting

- Estruturação IFRS / BR GAAP
- Suporte técnico à equipe contábil
- Organização documental completa
- Evidenciação e memória de cálculo

Fortalece a governança corporativa

03

SEÇÃO

Trade Finance

Linhas especializadas em comércio exterior — FINIMP, ACC, ACE, NCE — e acesso direto a credores internacionais.



Trade Finance e funding internacional

Linhas especializadas em comércio exterior e acesso a credores internacionais

FINIMP

Financiamento à Importação

Funding para pagamentos ao exterior com prazos alongados

ACC

Adiantamento sobre Contrato de Câmbio

Antecipação pré-embarque vinculada a contrato de exportação

ACE

Adiantamento sobre Cambiais Entregues

Antecipação pós-embarque das divisas a receber

NCE

Nota de Crédito à Exportação

Funding em reais com estímulo fiscal exportador

PPE

Pagamento Antecipado de Exportação

Recebimento adiantado de divisas pelo exportador

B/L

Crédito com garantia de Bill of Lading

Garantia vinculada à carga — alta alavancagem operacional

04

SEÇÃO

Estruturação de Crédito

A fonte de capital certa, na estrutura certa — porque uma linha desenhada errado pesa no CET e no ciclo de caixa por anos.



O problema não é falta de crédito. É falta de acesso.

O mercado oferece mais de 20 instrumentos de dívida — a maioria das empresas conhece 3 ou 4.



A dor raramente é a ausência de capital — é o desconhecimento da estrutura certa e a incapacidade de defender tecnicamente o caso junto ao credor.

O QUE ISSO SIGNIFICA

Empresas com balanço saudável recebem "não" por **montagem técnica fraca** — não por mérito de crédito.

Escolher a linha errada compromete **CET, covenants e liquidez** por todo o ciclo da dívida.

+20

Instrumentos de dívida mapeados — do BNDES ao FIDC, passando por CRI, CRA, Notas Comerciais e SLB.

15

Bancos e instituições parceiras credenciadas para defesa ativa de cada operação.

0

Produtos próprios. Nossa remuneração vem da estrutura certa — não de venda casada.

Como conduzimos a estruturação

Quatro etapas que transformam o pedido de crédito em um caso técnico defendido junto ao credor.

01

PASSO

Diagnóstico financeiro

Leitura integrada do balanço, ciclo de caixa, estrutura de capital e covenants existentes. Identificamos a real necessidade — giro, investimento, alongamento ou refinanciamento.

02

PASSO

Mapeamento das alternativas

Cruzamento entre o perfil da empresa e o universo de +20 instrumentos elegíveis. Avaliamos custo, prazo, garantias, carga tributária e covenants de cada opção.

03

PASSO

Defesa técnica do crédito

Montagem do caso junto ao credor — projeções, cenários de estresse, leitura setorial e narrativa de risco. A taxa muda quando o caso é bem defendido.

04

PASSO

Acompanhamento até o desembolso

Negociação de cláusulas, garantias e covenants. Coordenação de due diligence, documentação e cronograma — da aprovação ao crédito em conta.

A diferença entre "negado" e "aprovado com taxa competitiva" raramente é o balanço — é a qualidade da defesa técnica.

Escolher a linha certa é cruzar 5 variáveis

Taxa nominal é só o começo — cada variável abaixo pode mudar o custo total em centenas de pontos-base.

01

Prazo

Alinhado ao ciclo do ativo financiado — giro curto para capital de curto prazo, prazos longos para investimento.

02

Otimização de garantias

Hierarquia eficiente — recebíveis antes de imóveis, imóveis antes de caixa. Cada garantia custa liquidez ou custo de oportunidade.

03

Carga tributária

IOF e IR podem custar mais que a própria taxa. Debêntures incentivadas, CRI e CRA carregam benefícios que mudam o CET real.

04

CET real — não a taxa

Spread, IOF, IR, tarifas, seguros e contrapartidas compõem o custo efetivo. A taxa ofertada nunca é o custo final.

05

Volume mínimo

Cada instrumento tem piso operacional — FIDCs exigem R\$ 30-50M, debêntures R\$ 50M+. Estrutura errada inviabiliza a captação.

As fontes que a Boreal acessa

Um mapa vivo do mercado de crédito corporativo — cada categoria com sua lógica de custo, prazo e garantia.

Mercado de Capitais

- Debêntures
- CRI / CRA
- Notas Comerciais
- SLB (Sale & Leaseback)
- BTS (Built-to-Suit)
- Leasing estruturado

Bancos de Fomento

- BNDES — linhas diretas e indiretas
- FINEP — inovação e P&D
- Agências regionais de fomento
- FGO / FGI — garantias públicas

Linhas Bancárias

- Capital de giro estruturado
- Financiamento de projetos
- Crédito imobiliário corporativo
- Antecipação de recebíveis

Fundos & Investidores

- FIDC — antecipação estruturada
- FII — imóveis operacionais
- Fundos de crédito privado
- Family offices e investidores qualificados

Consórcio Corporativo

Alternativa estruturada para aquisição planejada de ativos — sem incidência de juros, com lógica de caixa distinta das linhas bancárias.

Para cada porte, uma abordagem diferente

A estrutura de capital ótima muda com o balanço, a governança e o ciclo operacional.

PMEs

Até R\$ 100M de faturamento

Capital de giro & investimento

Foco em otimização de linhas bancárias, acesso a fomento (BNDES, FINEP, FGO/FGI) e antecipação de recebíveis. Estruturação enxuta, custo competitivo e garantias balanceadas.

- Linhas bancárias otimizadas
- BNDES — automático e indireto
- Antecipação estruturada
- Garantias públicas (FGO/FGI)

Middle Market

R\$ 100M a R\$ 1B de faturamento

FOCO PRINCIPAL DA BOREAL

Sweet spot para combinar linhas bancárias, fomento e mercado de capitais. Empresas com balanço para debêntures, CRI/CRA ou FIDC — e apetite para estruturas sofisticadas.

- Debêntures & Notas Comerciais
- CRI / CRA estruturados
- FIDC para antecipação
- SLB e operações imobiliárias
- Fomento (BNDES direto/FINEP)

Grandes Corporações

R\$ 1B+ de faturamento

Operações estruturadas

Acesso direto ao mercado de capitais com emissões calibradas ao perfil de risco. Operações sindicalizadas, estruturas multi-jurisdição e engenharia de balanço.

- Emissões públicas/restritas
- Dívida privada & sindicalizada
- FIDC / FII multi-classe
- Cross-border & project finance

Quando a captação exige mais do que uma linha bancária

Quatro instrumentos que quebram o teto do crédito bancário tradicional — custo menor, prazos maiores, garantias otimizadas.



FIDC — Fundo de Investimento em Direitos Creditórios

Antecipação estruturada

Cede a carteira de recebíveis a um veículo securitizado e acessa investidores institucionais. Custo tipicamente abaixo de antecipação bancária, sem consumir limite. Ideal para volumes recorrentes de R\$ 30M+.



CRI / CRA — Certificados de Recebíveis

Lastro imobiliário / agro

Securitização de recebíveis de contratos imobiliários ou do agronegócio. Isenção tributária para pessoa física atrai base de investidores ampla — custo competitivo, prazos de 5-10 anos.



FII — Fundo de Investimento Imobiliário

Liquidez de ativos imobiliários

Monetização de imóveis operacionais via venda para FII com contrato de locação longo (sale & leaseback). Libera caixa imobilizado mantendo o uso do ativo. Alternativa poderosa a financiamento imobiliário tradicional.



Dívida Privada

Subscrição direta por fundos de crédito

Colocação restrita para fundos especializados ou family offices, com estrutura sob medida — covenants, prazos e garantias negociados bilateralmente. Velocidade e flexibilidade que o mercado público não oferece.

05

SEÇÃO

Cases de Sucesso

Exemplos reais de engenharia financeira aplicada — redução de custo, alongamento de dívida e liberação de caixa.



Indústria · Equipamentos de bens de consumo

Estruturação de crédito com garantia de recebíveis — substituição de antecipação de cartão

Indústria de equipamentos de bens de consumo (R\$ 60MM/ano) enfrentava pressão de caixa devido a vendas parceladas (até 12x, prazo médio de 7 meses) e dependência de antecipação de recebíveis de cartão, com custo elevado (12%), comprimindo margens.

A Boreal estruturou crédito com garantia nesses recebíveis, utilizando segmentação em “tranches” via ferramenta proprietária, permitindo alocação entre múltiplos bancos. Foram captados R\$ 20MM em linhas com prazo de 4 anos e 6 meses de carência, a custo médio de CDI + 0,5% a.m. (1,7% a.m.), com liberação faseada para substituir gradualmente as antecipações.

Resultados:

Troca de custo de 12% para 1,7% a.m.

Captação de R\$ 20MM com 6 meses de carência

Impacto financeiro estimado:

Antes: R\$ 600 mil/mês (R\$ 7,2MM/ano)

Depois: R\$ 340 mil/mês (R\$ 4,08MM/ano)

Economia: R\$ 3,1MM/ano

A estrutura ainda preservou parte dos recebíveis livres, viabilizando novas captações (ex.: financiamento de importações) para suportar a expansão.

IMPACTO FINANCEIRO

R\$ 20MM

liberados em crédito estruturado

R\$ 3,1MM

economia anual estimada

12% a.m. → 1,7% a.m.

custo de antecipação → dívida estruturada (CDI+0,5% a.m.)

Indústria · Química

Estruturação de crédito com seguro de recebíveis — em fase final de recuperação judicial

Indústria química (R\$ 120MM/ano), em fase final de recuperação judicial, enfrentava alta concentração de recebíveis (top 5 clientes 80% do faturamento), restringindo o acesso a crédito. Dependia de um único FIDC para antecipações (2,1% a.m., prazo médio de 45 dias), sem alternativas competitivas.

A Boreal estruturou solução com seguro de crédito, obtendo limites acima do faturamento dos principais clientes e endossando a dois credores, permitindo diversificação de funding. Um credor passou a antecipar recebíveis a custo menor, enquanto o outro concedeu linha adicional para recomposição de capital de giro.

Resultados:

Redução do custo de antecipação: ~2,1% → ~1,65% a.m.

Melhora na previsibilidade e estabilidade de caixa

Nova linha de crédito de R\$ 5MM

Prazo: 4 anos, com 6 meses de carência

Custo da nova linha: CDI + 0,6% a.m.

Impacto financeiro estimado

Redução direta no custo das antecipações

Acesso a capital adicional para recomposição de caixa

Melhora estrutural da capacidade de financiamento

A estrutura ampliou o acesso a crédito mesmo com alta concentração de clientes, fortalecendo a posição financeira no encerramento da recuperação judicial.

RESULTADOS

2,1% → 1,65% a.m.

redução do custo de antecipação

R\$ 5MM

linha de crédito adicional — prazo 4 anos, carência 6 meses, CDI+0,6% a.m.

Diversificação de funding

redução da dependência do FIDC único

Agro · Exportadora

Estruturação de Sale & Leaseback — resolvendo descasamento de caixa do ciclo produtivo

Exportadora de produto agrícola, com planta industrial própria (R\$ 70MM) e operação agrícola em terras arrendadas, enfrentava descasamento de caixa típico do ciclo (alto investimento pré-colheita e receita apenas na exportação). Dependia majoritariamente de linhas de ACE (pós-embarque), sem crédito suficiente para financiar crescimento e capital de giro.

A Boreal estruturou uma operação de sale & leaseback da planta industrial com investidor institucional. A transação totalizou R\$ 50MM na venda do ativo, com R\$ 20MM adicionais como garantia dos pagamentos de aluguel em contrato de 15 anos, viabilizando o volume e mitigando risco para o investidor.

Resultados:

Captação imediata de R\$ 50MM

Estrutura com investidor institucional

Prazo longo (15 anos), alinhado ao ativo

Redução da pressão de caixa no ciclo produtivo

Expansão da área plantada (terras arrendadas)

Impacto financeiro estimado:

Liberação relevante de capital para o ciclo agrícola

Menor dependência de linhas atreladas à exportação (ACE)

Melhora estrutural do fluxo de caixa e da capacidade de crescimento

A estrutura eliminou o descasamento de caixa e viabilizou expansão com capital de longo prazo, preservando a operação industrial.

CAPTAÇÃO

R\$ 50MM

recursos imediatos liberados

15 anos

prazo do contrato, alinhado ao perfil do ativo

Expansão viabilizada

ampliação da área plantada e redução da dependência de ACE

Serviços · Facilities

Estruturação de garantias com boletos — triplicando cobertura e liberando crédito em cenário de alavancagem

Uma empresa de facilities, com faturamento de R\$ 250 milhões anuais, tinha parte relevante de seus recebíveis em boletos (60%) e o restante em depósitos em conta, o que dificultava a utilização de garantias perfeitas. A empresa possuía contratos de 1 a 3 anos, com cláusulas de distrato que exigiam 90 dias.

A Boreal estruturou uma solução emitindo boletos referentes aos três meses subsequentes, baseados no prazo de distrato. Dessa forma, triplicou-se o volume de boletos disponíveis como garantia, permitindo oferecer 120% em garantias para os bancos.

Com isso, a empresa obteve crédito adicional, apesar de sua alavancagem anterior. As novas operações foram realizadas simultaneamente para evitar percepção de aumento de alavancagem. Assim, a companhia gerou mais caixa, lidando com compromissos sazonais como o 13º de quase 2.000 funcionários e reforçando seu capital de giro.

Resultados:

Triplicação dos boletos como garantia (120% de cobertura)

Liberação de crédito adicional, apesar da alavancagem anterior

Operações simultâneas, evitando percepção de aumento de risco

Melhora do caixa para compromissos sazonais (como o 13º)

Reforço do capital de giro, reduzindo dependência de antecipação mais cara

Impacto financeiro estimado:

Ampliação das garantias permitiu maior captação

Estabilidade de caixa para despesas críticas

Redução da necessidade de antecipações onerosas

Essa estrutura proporcionou à empresa maior liquidez operacional, aliviando pressões de curto prazo e garantindo maior previsibilidade financeira.

RESULTADOS

120%

cobertura de garantias via boletos

3x

triplicação do volume de boletos como garantia

Reforço do capital de giro

estabilidade de caixa para 13º de ~2.000 funcionários

VAMOS CONVERSAR

Integramos câmbio, hedge, trade finance e crédito em uma estratégia única.

Pronto para uma conversa sobre o ciclo financeiro da sua empresa? Nossa equipe prepara um diagnóstico preliminar em até uma reunião.

SITE

borealfinancas.com.br

CONTATO

cadastro@borealfinancas.com.br

CNPJ

27.676.118/0001-90