

LABORATORIO DE PAZ®

PROGRAMA CRECE

Mentoría de Negocio Consciente

Contenido completo del programa

3

Pilares

10

Módulos

70+

Videos

12h

Formación

alejandro · laboratorio de paz · coach

SOBRE EL PROGRAMA

CRECE es la mentoría profesional de Alejandro para coaches, terapeutas y profesionales holísticos que quieren construir un negocio sostenible a la altura de lo que entregan. No es un curso online donde recibes información y te quedas solo. Es un sistema completo con metodología paso a paso, herramientas de inteligencia artificial desarrolladas específicamente para el programa, plantillas listas para aplicar y acompañamiento real.

Metodología paso a paso

Cada módulo construye sobre el anterior. Sigues el orden y nunca te quedas sin saber qué hacer a continuación.

Herramientas de IA propias

Alejandro ha desarrollado herramientas de inteligencia artificial específicamente para cada parte del programa.

Acompañamiento real

Llamada individual cada 2 semanas + llamada grupal semanal. No estás solo entre sesión y sesión.

1

PILAR 1 — MARCA PERSONAL Y REDES

Construye los cimientos de tu presencia digital

Módulos 1-5

MÓDULO 1

Mentalidad

- El juego interior del emprendedor holístico
- Las creencias que limitan tu negocio
- De la escasez a la abundancia — el cambio de paradigma
- Cobrar lo que mereces — mentalidad de valor
- El miedo a la visibilidad y cómo superarlo
- Tu identidad como empresario consciente

6 vídeos

MÓDULO 2

Estrategia de Audiencia

- Seguidor ideal vs cliente ideal — la distinción clave
- De tu nicho a temas universales
- Los niveles de consciencia — aplicación práctica
- El avatar — tu cliente con precisión quirúrgica
- Los 3 tipos de contenido + Los 3 Tiers de Ajit Nawalkha
- Tu bio de Instagram + historias estratégicas
- Secuencias de historias que convierten
- Tu mapa de contenido y calendario de 30 días

8 vídeos

MÓDULO 3

Contenido Viral

- Por qué unos vídeos se viralizan y otros no
- La estructura GNVC — el framework de todo tu contenido
- Los 6 tipos de gancho que paran el scroll
- Los 4 pilares de contenido
- Cómo modelar vídeos virales de tu sector
- El contenido How We que genera alcance masivo
- Formatos, carruseles y tendencias 2025

7 vídeos

MÓDULO 4

Producción de Contenido

- Tu setup mínimo viable — iPhone, luz y sonido
- Grabar con confianza — presencia a cámara
- Edición dinámica con CapCut e InShot
- El gancho visual de 2-3 segundos con texto superpuesto
- Subtítulos automáticos y optimización para el scroll
- El método batch — graba un mes en un día
- Publicación, hashtags y primeras horas críticas

7 vídeos

MÓDULO 5

Estrategia y Métricas

- El juego largo — la mentalidad de la consistencia
- Las métricas que importan — y las que no
- Cómo leer tus analíticas y tomar decisiones
- Cuándo y cómo pivotar sin perder el rumbo
- La regla de oro — 30 días sin cambiar estrategia
- Ejercicio: auditoría de tu contenido actual

6 vídeos

2

PILAR 2 — EMBUDO ORGÁNICO Y CONVERSIÓN

Convierte seguidores en clientes de alto valor

Módulos 6-8

MÓDULO 6

El Ecosistema de tu Negocio

- Piensa en grande — el error que te mantiene pequeño
- El orden correcto — cómo construir tu ecosistema
- De intercambiar horas a vender valor
- Diseña tu oferta irresistible
- Los tres niveles de precio — comunidad, coaching y high ticket
- Ejercicio: diseña tu ecosistema completo

6 vídeos

MÓDULO 7

El Embudo Orgánico

- La lógica del embudo — por qué la gente compra
- Los tipos de embudo — el mapa completo
- El embudo simple que siempre funciona
- El lead magnet — crea algo irresistible con IA
- El DM — la conversación que abre la puerta
- La VSL — el vídeo que vende mientras tú duermes
- La llamada de discovery — de la conversación al sí
- Ejercicio: diseña tu embudo completo

8 vídeos

MÓDULO 8

Landing Page y Ventas

- Para qué sirve una landing page y cuándo la necesitas
- La anatomía de una landing page que convierte
- Construye tu landing page con Claude + Base44
- La llamada de ventas — la conversación que cierra
- Objeciones — cómo manejarlas sin presionar
- El email marketing — tu activo más valioso
- Cómo hacer un lanzamiento simple
- Ejercicio: construye tu sistema de ventas completo

8 vídeos

3

PILAR 3 — SISTEMAS Y ESCALADO

Automatiza y haz crecer tu negocio

Módulos 9-10

MÓDULO 9

Sistemas y Automatización

- Qué es un sistema y por qué lo cambia todo
- Automatiza tu captación — MailerLite + ManyChat
- Automatiza tu onboarding y la experiencia del cliente
- Tu stack de herramientas de IA — el ecosistema tecnológico
- Cuándo y cómo contratar — tu primera persona
- Métricas de negocio — qué medir cada semana
- El negocio en piloto automático — visión a 12 meses
- Ejercicio: tu plan de automatización

8 vídeos

MÓDULO 10

Tu Plan de los 12 Meses

- Lo que has construido
- Tu identidad como empresario consciente
- Diseña tu año — los 12 meses en una página
- Mentalidad para el largo plazo
- Carta de cierre

5 vídeos