

LE PRIX
DU PARAÎTRE.

NEEDS VS WANTS



QUAND LE BESOIN DISPARAÎT POUR ACHETER
ET RÉAPPARAÎT POUR SE JUSTIFIER.

« Ton ego voulait le dernier iPhone.
Ton portefeuille a choisi le 256 Go. »

ON ACHÈTE AU DÉSIR. ON SE JUSTIFIE AU BESOIN.

La scène commence comme n'importe quelle démonstration de prestige. Et finit par un retournement philosophique aussi rapide que spectaculaire.

01 / WANTS

« J'ai acheté le dernier iPhone Duo ! »

02 / QUESTION

« Tu as pris lequel ? » — « Le 256 Go. »

03 / NEEDS

« Pourquoi pas le 2 To ? »
« Parce que je n'en ai pas besoin. »

STOP. LE BESOIN VIENT DE RESSUSCITER.

Il n'avait aucune voix quand tu voulais le dernier modèle. Mais dès que la facture grimpe, le besoin reprend soudain le contrôle du débat.

LE COÛT DE LA POSTURE.

Deux capacités. Le même objet visible. Deux factures. Et soudain, la frontière entre « je veux » et « je n'en ai pas besoin ».

VERSION « RAISONNABLE »

256 Go

2 339 €

VERSION « SANS LIMITE »

2 To

3 839 €

+ 1 500 €

POUR ALLER JUSQU'AU BOUT DU DÉLIRE

Tu veux afficher le dernier symbole de réussite. Mais au moment d'aller jusqu'au bout, te voilà grand défenseur de la rationalité financière.

La Ghost et la Phantom ? Même logique de distinction : dans le théâtre du prestige, il y a toujours quelqu'un pour inventer une « version du pauvre ».

Prix publics de lancement, France (TTC), septembre 2026.

LE LUXE EN FAÇADE. L'ÉCONOMIE EN COULISSES.

À L'ACHAT

WANTS.

« JE LE VEUX. »

À LA CAISSE

NEEDS.

« PAS BESOIN. »

Ce n'est pas le 256 Go qui est ridicule. C'est de justifier son extravagance par le DÉSIR, puis ses limites par le BESOIN.

Le clown en version cheap ? Celui qui vend son téléphone comme un certificat de réussite... puis appelle « bon sens » sa limite de budget.

LE LUXE EN FAÇADE. L'EGO EN 4K.

SI PERSONNE NE POUVAIT VOIR TON NOUVEL IPHONE, L'AURAI-TU QUAND MÊME ACHETÉ ?

Si tu ne pouvais ni le montrer, ni le photographier, ni publier une story avec...

DE COMBIEN DE REGARDS AS-TU BESOIN POUR JUSTIFIER TON ACHAT ?

LE BESOIN N'A JAMAIS GUIDÉ TON ACHAT. IL EST SIMPLEMENT ARRIVÉ À TEMPS POUR JUSTIFIER TON PLAFOND.