PLANO COMERCIAL / PARA LUAN E ÍRIS

A primeira implantação e a saída do Base44

Com o fechamento nesta quarta-feira, **04/11**, a Sancorp entrega na sexta-feira, **06/11**, a decisão de arquitetura, o cronograma e os custos. A primeira implantação tem como meta **13/11**. O destino é operar fora do Base44.

01 / O QUE O PLANO DE R$ 9.900 ENTREGA

A Correções para o primeiro cliente

Selecionamos até três jornadas essenciais. A sugestão inicial é testar acesso por empresa, recepção e agenda, e emissão de documento clínico. A equipe do MeoSST confirma as prioridades na abertura.

B Teste com uso simultâneo

Comparamos os mesmos fluxos antes e depois das correções, usando empresas e pacientes fictícios. Com o ambiente isolado, aumentamos a carga por etapas até o cenário pretendido de 70 usuários e registramos o resultado atingido.

C Decisão de arquitetura e acompanhamento

A decisão de sexta e o plano de saída integram o pacote. Ao longo do trabalho, atendemos até cinco jornadas ao todo, revisamos o acesso a até cinco conjuntos de dados e documentamos as correções.

02 / INVESTIMENTO E PAGAMENTO

R$ 3.960
40% / INÍCIO
Após assinatura e antes da execução.

R$ 3.960
40% / PRÉ-IMPLANTAÇÃO
Após demonstração das correções e aceite expresso.

R$ 1.980
20% / ENTREGA FINAL
Após acompanhamento, documentação e aceite.

Até 52 horas técnicas no total. O limite já inclui até 8 horas de acompanhamento remoto nos 30 dias após a implantação. Custos externos e trabalho adicional só serão assumidos após aprovação expressa do MeoSST.

Exemplo de aceite da primeira implantação. A recepção agenda um atendimento fictício, repete o clique e encontra um único agendamento. Um perfil de outra empresa não consegue abrir esse registro.

EXECUÇÃO / DECISÕES E CRITÉRIOS DE ENTREGA

Do teste à operação

O compromisso de 06/11 considera o fechamento hoje, 04/11. As janelas seguintes dependem da homologação isolada, dos acessos e dos resultados dos testes.

Até 06/11	**Decisão de arquitetura na sexta-feira** A Sancorp escolhe e justifica uma rota. O plano identifica o primeiro fluxo externo, o que cabe nos R$ 9.900, eventual preço adicional, custo mensal estimado e cronograma até a saída completa.
09 a 11/11	**Correções e repetição dos testes** A Sancorp trata os pontos reproduzidos e verifica cliques repetidos, lentidão, falhas e acesso entre empresas. Os envios externos ficam simulados no teste.
12 e 13/11	**Demonstração e decisão de implantação** Na quinta (12), a Sancorp demonstra a jornada, apresenta a carga atingida e as pendências. O MeoSST decide se libera o primeiro cliente na sexta (13). Falha impeditiva gera correção e novo teste.
Após implantação	**Acompanhamento** A Sancorp acompanha os fluxos contratados e entrega o relatório com o que foi corrigido, o que foi validado e a orientação para reverter as mudanças.

03 / COMO A OPERAÇÃO SAI DO BASE44

As duas rotas avaliadas. A primeira usa o Base44 temporariamente e leva serviços próprios para a AWS em etapas. A segunda migra diretamente o banco e o backend. Em 06/11, a Sancorp indica a rota escolhida e o que motivou a decisão. O MeoSST aprova eventuais despesas adicionais antes de sua execução.

Aceite da migração, se contratada. A equipe do MeoSST executa a jornada no novo ambiente com o Base44 desconectado. A Sancorp confere registros e arquivos, verifica perfis de acesso e testa a restauração. A virada ocorre após o aceite do cliente, com uma janela e um procedimento de retorno combinados.

Saída completa. O piloto externo valida uma jornada. O desligamento definitivo depende de migrar os demais fluxos necessários à operação, inclusive autenticação, arquivos, integrações e histórico. O orçamento deve identificar cada etapa e distinguir a data do piloto da data de desligamento.

Complemento ao Plano 02 da proposta de 04/11/2026. Esta minuta orienta a revisão do escopo entre as partes antes da assinatura.

A saída do Base44

Operação do MeoSST

Recepção, agenda e documentos clínicos

FECHAMENTO EM 04/11 · DECISÃO EM 06/11

Decisão de arquitetura

Na sexta, a Sancorp entrega a rota, o cronograma e os custos.
A escolha prioriza o primeiro cliente e a saída do Base44.

ROTA A

Transição gradual

- **Interface atual** no Base44
- **Serviços críticos** na AWS
- **Migração dos** demais módulos

ROTA B

Migração direta

- **Banco de dados** e backend externos
- **Conferência dos** dados e acessos
- **Teste dos fluxos** no novo ambiente

DESTINO DAS DUAS ROTAS

Operação independente do Base44

A equipe confere a agenda e os documentos de cada empresa.

CALENDÁRIO DO PRIMEIRO CLIENTE

13/11

Meta para a primeira implantação

O cliente entra após o aceite dos fluxos testados.